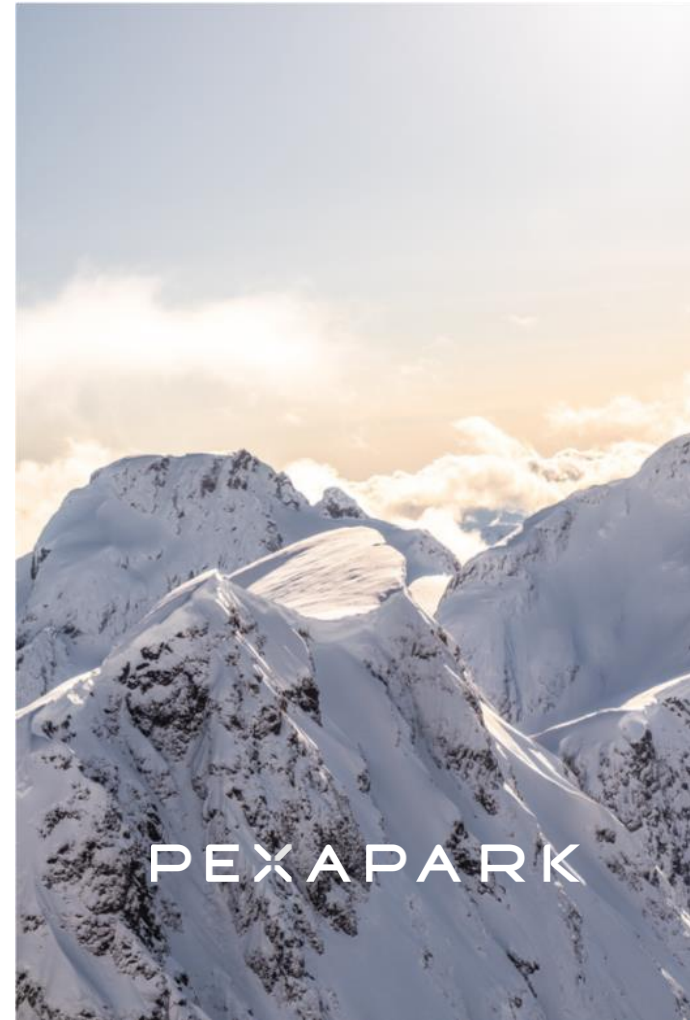


PPA - ein europäischer Überblick

Webinar

Januar 14, 2021

www.pexapark.com



Pexapark Company Profile



gegründet

August 2017



PPAs unterstützt

10+ GW



Anlagen im Energie- &
Risikomanagement

3+ GW



Mitarbeiter

30+



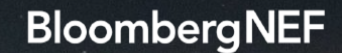
Standorte

Zurich, London,
Lviv

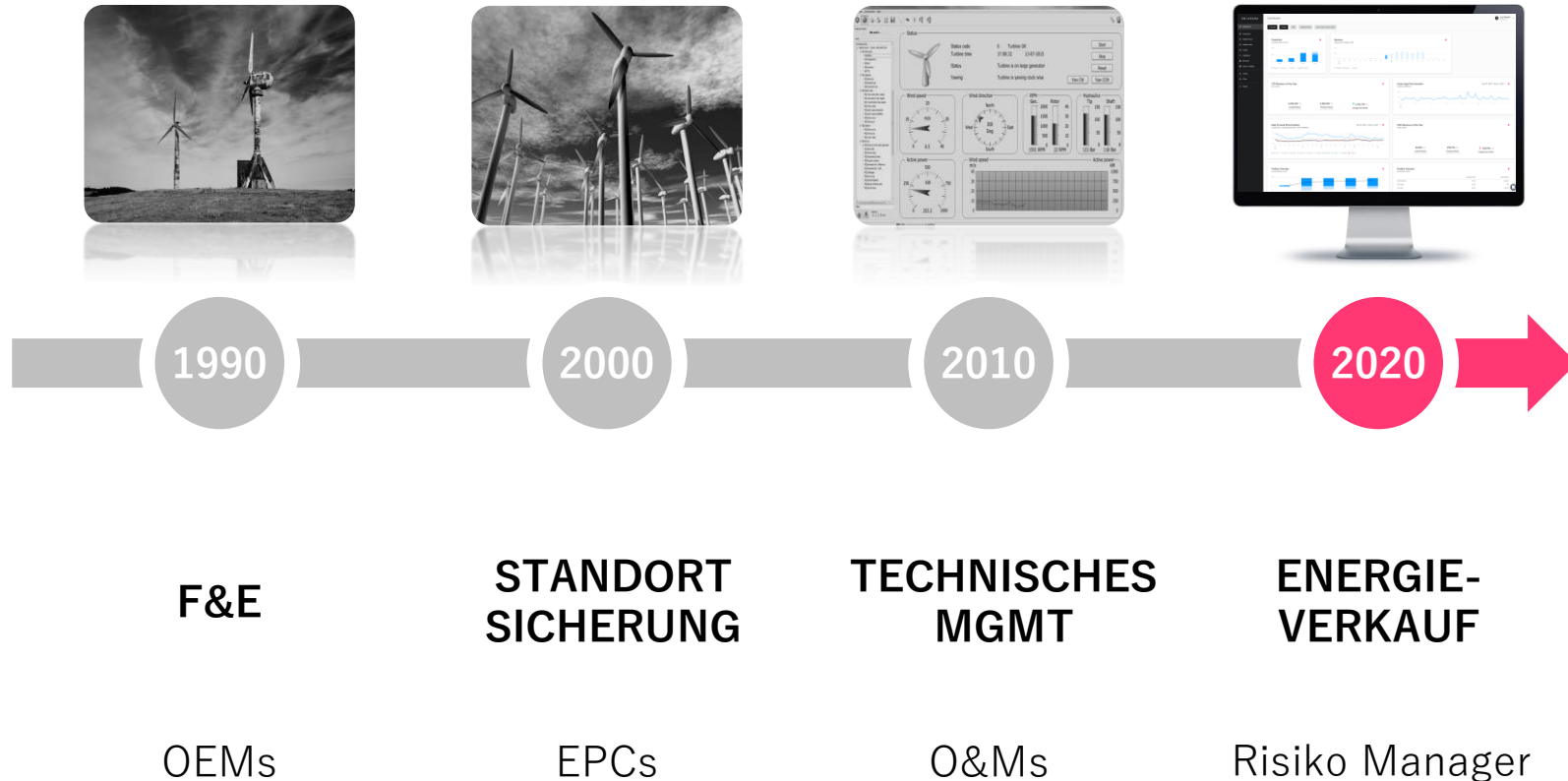
KUNDEN



PARTNER



ERNEUERBARE ENERGIE-EPOCHEN



Was erfordert die neue Epoche

- ✓ Fähigkeit **Energierisiken** zu bewerten und **“fairen” Verkaufspreis** zu berechnen
- ✓ Fähigkeit **PPAs abzuschliessen**
- ✓ **Infrastruktur** für den **Transaktionsprozess** und das **Monitoring von Energierisiken.**
- ✓ **Finden** eines geeigneten **Käufer oder Verkäufer**

WAS CHARAKTERISIERT EINEN ATTRAKTIVEN PPA MARKT



natürliche Ressourcen

- Gute Wind und Solar Ressourcen
- Hohe Kapazitätsfaktoren



Marktkonditionen

- Stromgestehungskosten wettbewerbsfähig zu Grosshandelspreisen
- Geringe oder moderate Kannibalisierung
- Hohe CO₂-Preise



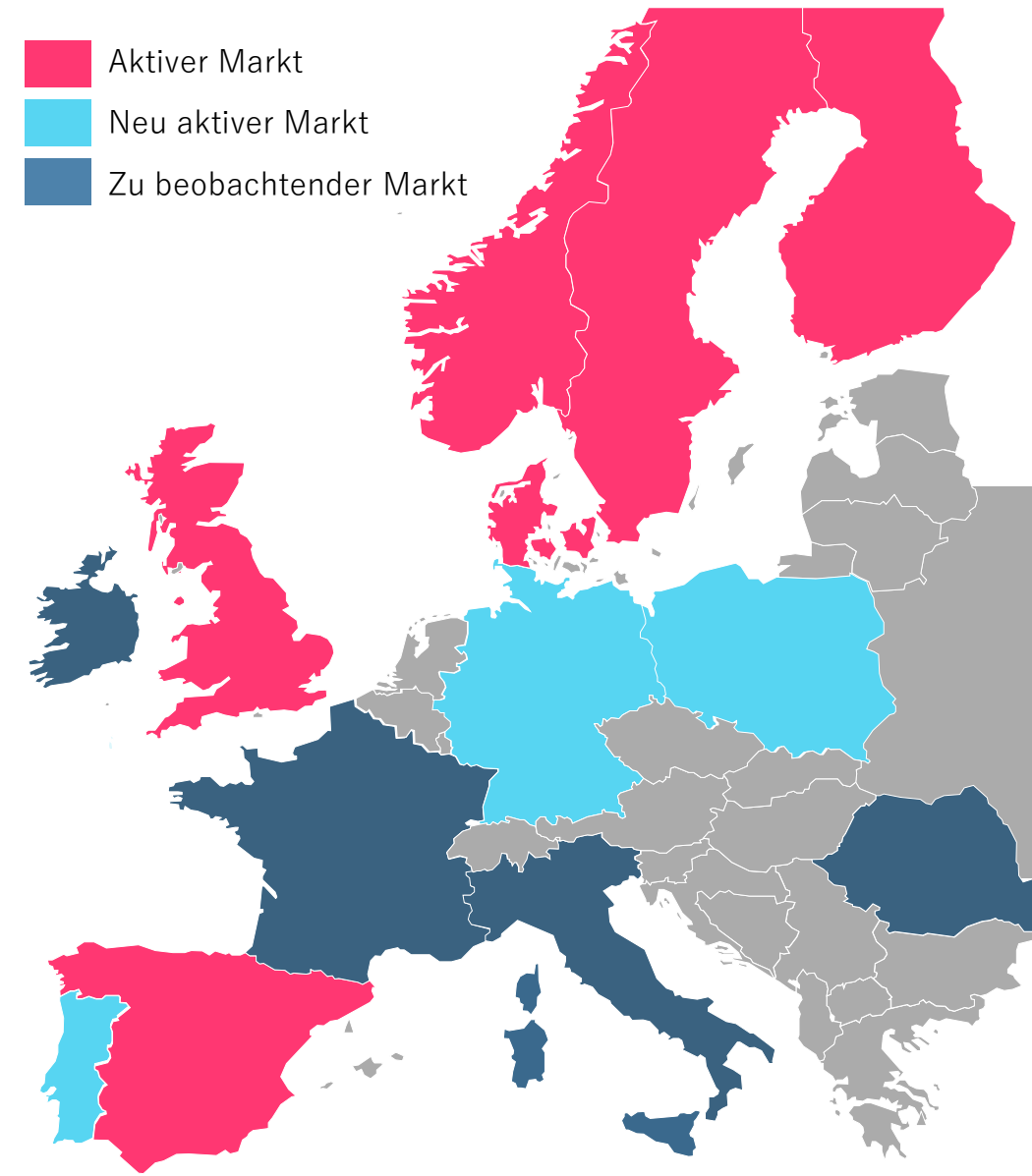
Politisches Umfeld

- Begrenzte staatliche Subventionen
- Tracking für sauberen Strom (HKN)
- Keine legalen Hindernisse



Kommerzielle Vorteile

- Möglichkeiten der Kreditabsicherung von Langfristverträgen
- Nachfrage nach erneuerbarer Energie von Unternehmen



Rekordverdächtiger PPA-Dealflow in Europa. Alle Deals mit nicht subventionierten erneuerbare Energien..

PPA Tracker

Countries [Belgium, Denmark, Finland, France, Ge...](#) Technologies [Battery, G...](#)

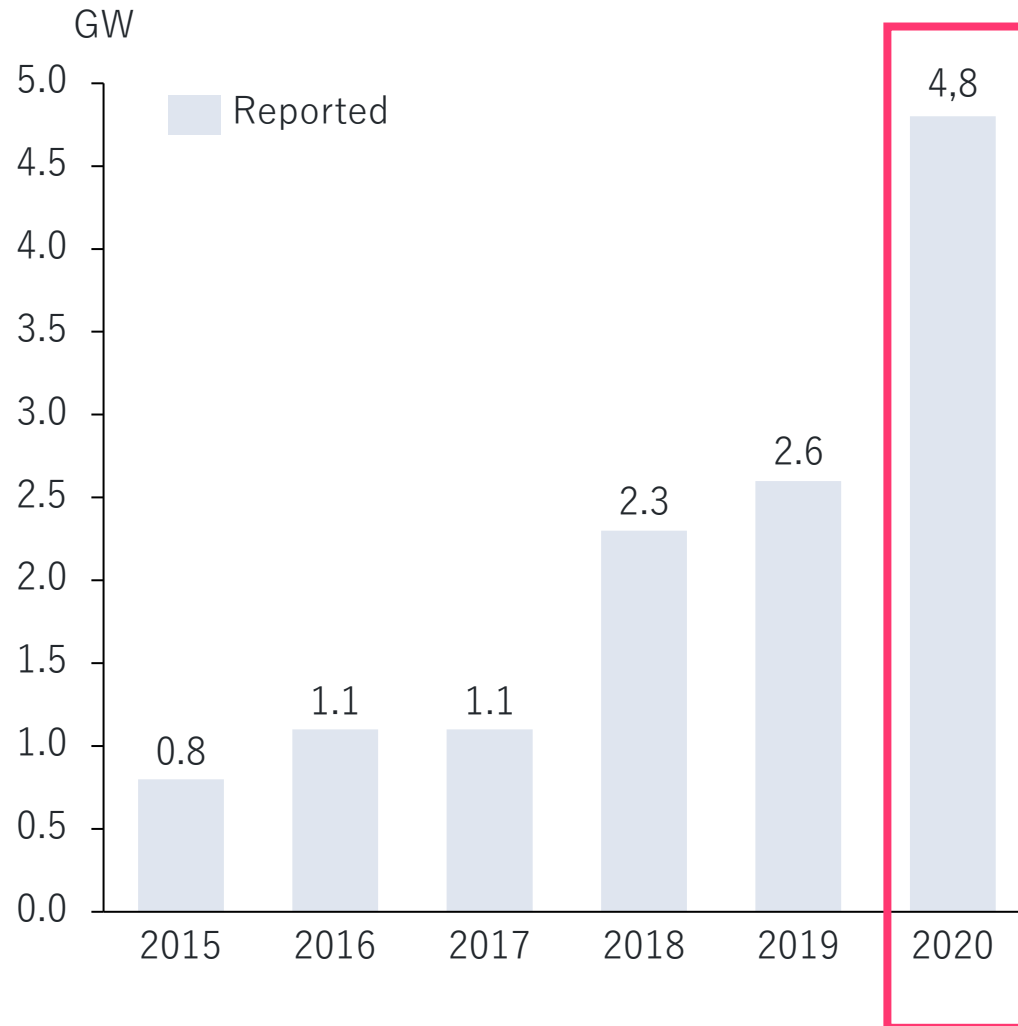
[Report a PPA Deal](#) [Download](#)

Date ↓	Country	Buyer	Seller	Technology	Project Size (MW)	PPA Tenor (years)	Offtaker	Benchmark Price
Dec 2020	Spain	Holaluz	Enerparc	Solar	85	10	Utility	
Dec 2020	United States	BASF	EDF Renewables	Solar	55			
Dec 2020	Sweden	Martin & Servera	Alight	Solar	18	15	Corporate	
Dec 2020	Belgium	Ineos	RWE Supply & Trading	Offshore Wind	198	10	Corporate	
Dec 2020	United States	Lowe's	Swift Current Energy	Solar	250	12	Corporate	
Dec 2020	United States	Northern Indiana Public Service Company	Clean Energy Infrastructure	Solar	280			
Dec 2020	Sweden	Amazon	BP	Onshore Wind	275		Corporate	

2020	PPAs	MW
Dec	15	1494
Nov	10	1300
Oct	6	446
Sep	8	473
Aug	9	858
Jul	9	888
Jun	6	373
May	4	181
Apr	3	90
Mar	1	10
Feb	12	1661
Jan	11	1192
	91	8956

Zugang zu PexaQuote für Referenzpreise von Corporate PPA deals

Die gesamte PPA-Aktivität in 2020 ging dank der lebhaften Nachfrage nach Unternehmens-PPAs nur um 10 % zurück



- Die anfängliche COVID-19-Sperre führte zu einem vorübergehenden Einfrieren der Geschäftsaktivitäten.
- Insgesamt wurden im Jahr 2020 90 Deals für 8,9 GW (-12% ggü. Vorjahr) für neue erneuerbare Kapazitäten abgeschlossen.
- Unternehmensdeals machten 54 % aller PPA-Deals aus (2019: 25 %).
- Alle zugrundeliegenden Projekte sind auf nicht subventionierter Basis

Die wichtigsten Highlights des PPA 2020 Deal Year: Solar, Spanien & Chemie

1

**Die Sonne scheint.
+4.1 GW Solar PPAs**



2

**¿Habla español?
37% aller PPA sind
in Spanien (3.4 GW)**

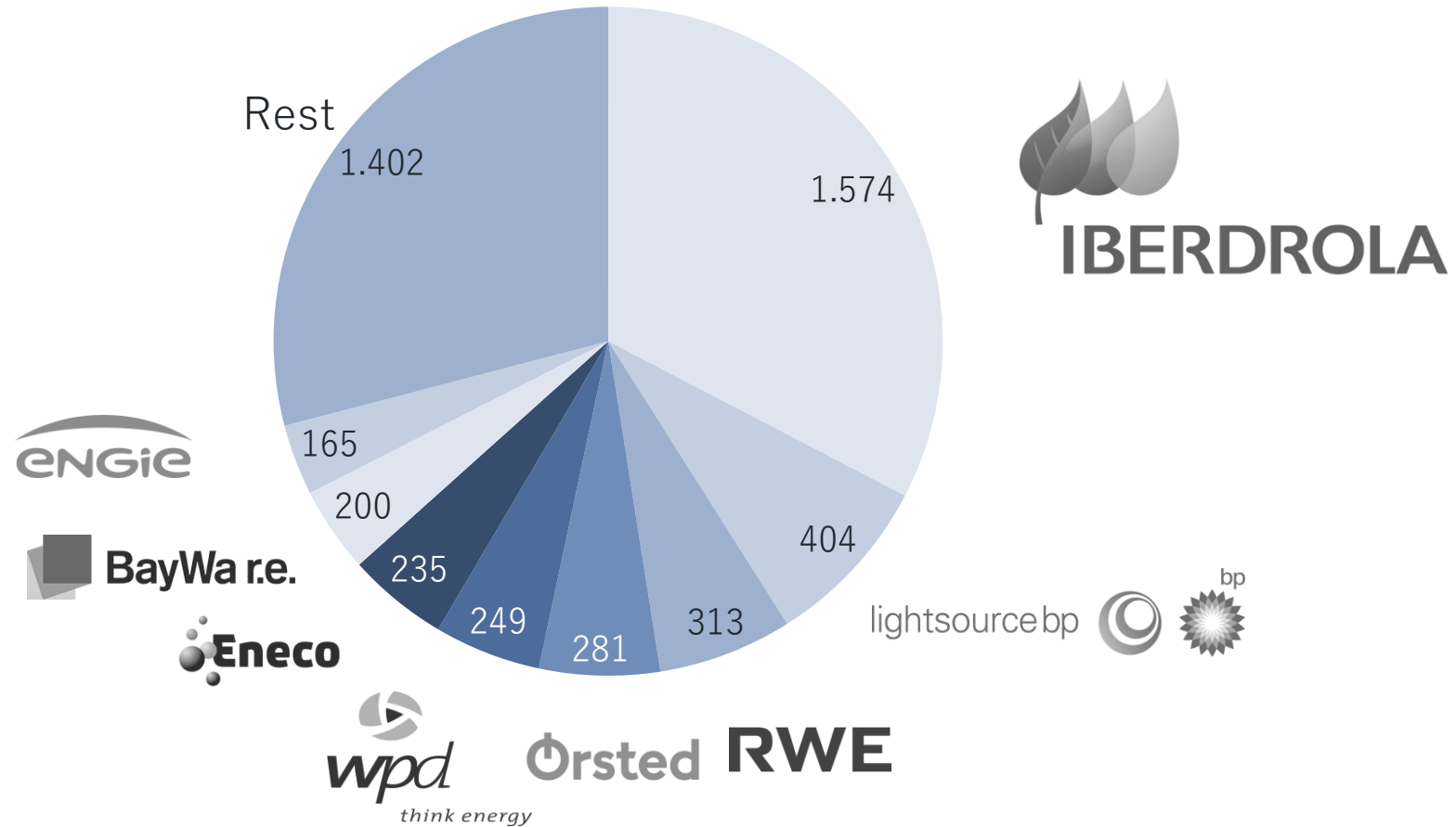


3

**Chemieindustrie
+1.6 GW**



Wem ist es im Jahr 2020 gelungen, neue PPA-Projekte zu realisieren?



Klare Trends auf der Verkaufsseite: Konzentration, Preistransparenz und vertikale Integration

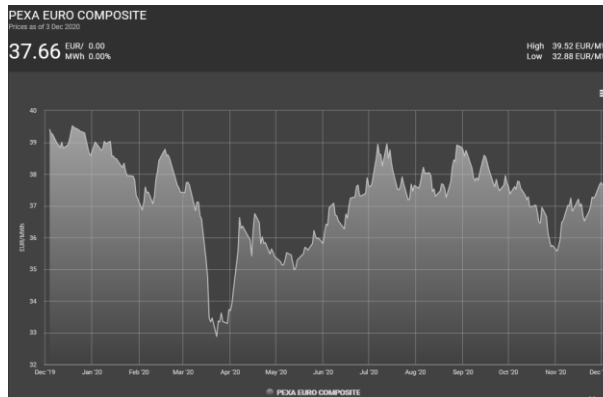
1

**Steigende
Konzentration.
Nur +30 Verkäufer.**



2

**Volle Preistransparenz.
+70% der erfolgreichen
Verkäufer verwenden
Pexapark-Preise.**



3

**Vertikale Integration:
Gewinnende Bieter
kontrollieren die
Wertschöpfungskette.**



Nicht ein, sondern viele PPA-Märkte. Beste Beschaffungsmöglichkeiten in Deutschland und Spanien

In EUR/MWh

Informationen zur PPA-Preisen

Preise per 12. Januar 2021

- Alle für durchschnittliche Technologieprofile
- Starttermin: 1.1.2022
- PPA-Laufzeit: 10 Jahre
- Ohne Ausgleich, HKN & Kreditkosten
- Quelle: PexaQuote

Deutschland

• Baseload	48,6
• Wind PAP	39,1
• Wind Offs PAP	42,9
• Solar PAP	43,0

Spanien

• Baseload	39,1
• Solar PAP	33,9
• Wind PAP	35,0

Schweden SE1

• Baseload	24,1
• Wind PAP	21,1

Finnland

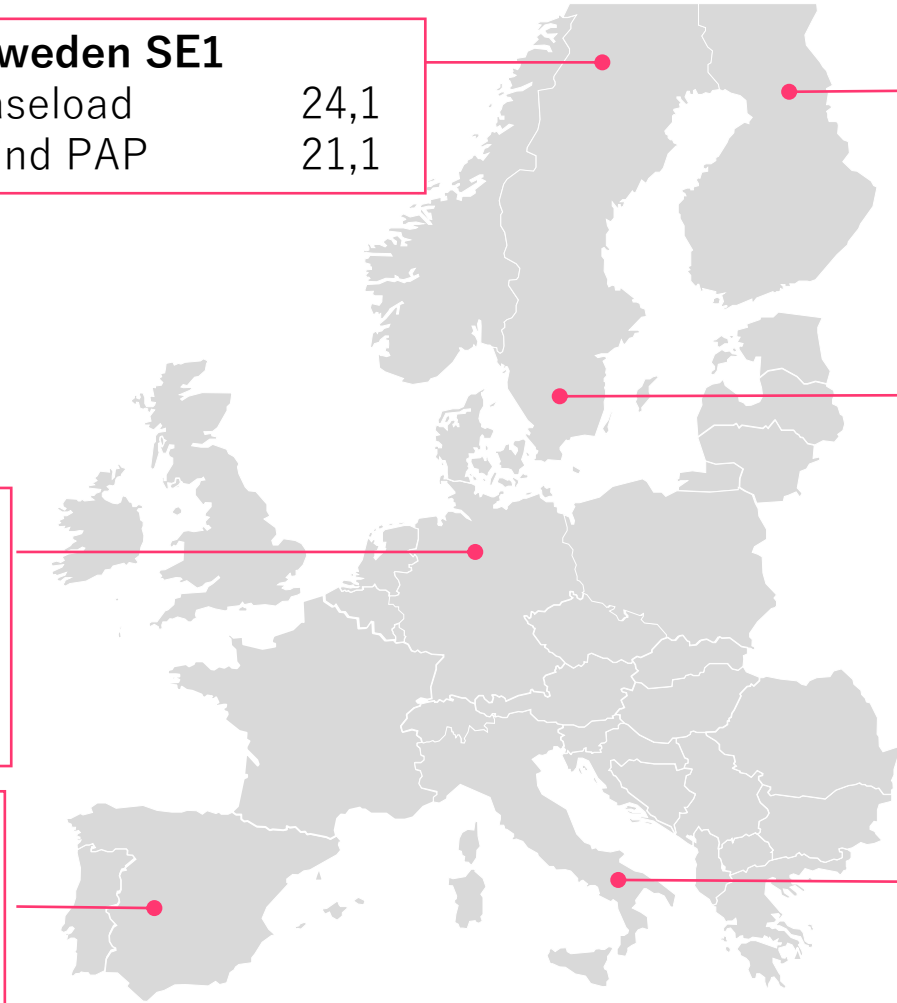
• Baseload	31,1
• Wind PAP	28,0

Schweden SE 4

• Baseload	33,7
• Wind PAP	28,7

Italien PUN

• Baseload	47,7
• Solar PAP	42,5
• Wind PAP	43,5





「**Vielen Dank**」

Jens Hollstein – Head of PPA Transactions

Jens.Hollstein@pexapark.com

+41 78 65 45 100

WWW.PEXAPARK.COM

Pexapark Company Profile



Company
Founded

August 2017



PPAs Supported

10+ GW



Assets Monitored

3+ GW



of Employees

30+



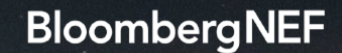
Offices

Zurich, London,
Lviv

CUSTOMERS



PARTNERS

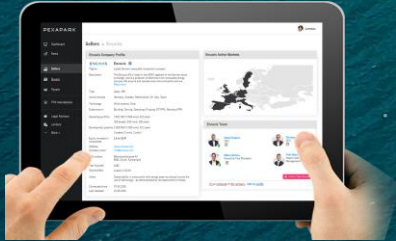


CREATING THE INFRASTRUCTURE FOR RENEWABLE ENERGY SALES

RENEWABLE ENERGY SALES SOFTWARE

**REDUCE
SEARCH COST**

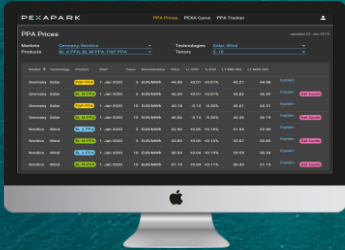
Sourcing buyers and sellers
of renewable energy



PexaConnect

**LOWER
TRANSACTION COST**

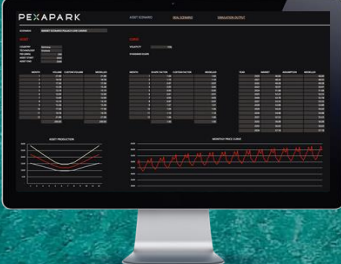
Daily PPA fair value
pricing and market quotes



PexaQuote

**DETERMINE
OPTIMAL STRUCTURE**

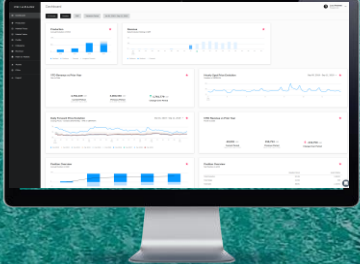
PPA valuation and
risk simulations



PexaQuant

**MANAGE ENERGY
SALES**

Transparent portfolio
management and control



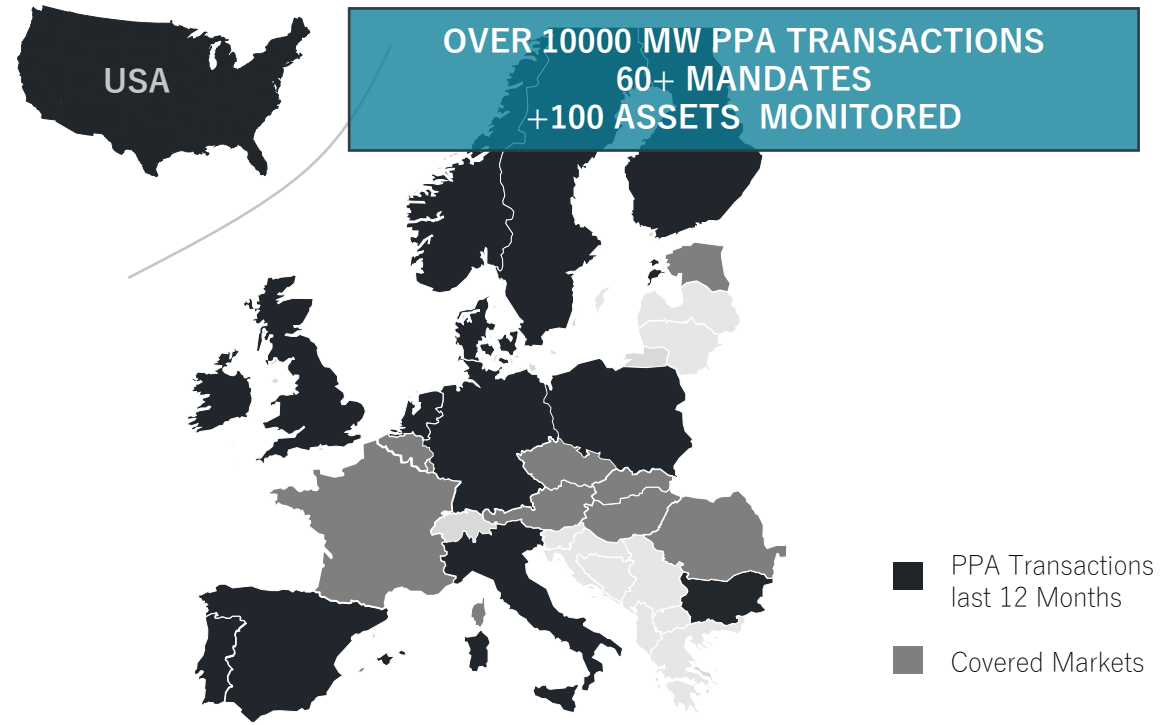
PexaMonitor



PEXAPARK ENABLING PPA TRANSACTIONS

The PPA company providing advisory services, delivering commercially optimised PPAs

- **PPA REVIEW.** Commercial review of terms and conditions, assess contract structure, risk allocation and settlement terms
- **REQUEST-FOR-PROPOSAL MANAGEMENT.** Design and management of RfP process (incl. sourcing of off-takers)
- **PEXAQUANT.** Proprietary quantitative model to calculate fair value, compare PPA structures and optimise hedges
- **NEGOTIATION SUPPORT.** Ad-hoc tactical and strategic advice, sizing of optimal credit securities and contract terms
- **FULL MANDATES.** Incl. all above activities: PPA transaction management from initial RfP to strategy and execution



PPA ACADEMIES – LEARN FROM THE EXPERTS

CLASSROOM. Workshop in many European cities covering the entire spectrum of new challenges facing renewable asset owners: energy trading vocabulary, energy risk trading framework, sales structuring, pricing and negotiations.

IN-HOUSE. Bespoke workshop to address your organization’s most pressing needs in energy risk management.

ONLINE. Masterclass with a collection of individual episodes detailing all the key elements and tools required to close, manage and optimise a PPA.



PEXAPARK

400+ PROFESSIONALS | 100+ COMPANIES
20+ ACADEMIES

UTILITIES, INVESTORS, LENDERS, OEMs,
PRODUCERS, PROJECT DEVELOPERS



PARTNERSHIP WITH RE-SOURCE
ON PPA EDUCATION

